



Geschäftsführer

Marco Spadaro

Telefon +41 52 355 30 00
marco.spadaro@petro-lubricants.ch



Gebietsverkaufsleiter

Claudio Spadaro

Telefon +41 79 631 71 51
claudio.spadaro@petro-lubricants.ch



Gebietsverkaufsleiter

Christian Grämiger

Telefon +41 79 946 97 97
christian.graemiger@petro-lubricants.ch



Marketing/Innendienst

Nadja Vescovo Saad

Telefon +41 52 355 30 00
nadja.vescovo@petro-lubricants.ch



FIRMENPORTRÄT

Die Petro-Lubricants-Mineralöl (Schweiz) AG hat sich in den vergangenen 13 Jahren zum bewährten Schmierstoffpartner in der Schweiz entwickelt und etabliert. Dank vieler Kooperationen wurde ein starkes Partnernetz aufgebaut, um so die verschiedenen Schmierstoffmarken in der ganzen Schweiz optimal zu vertreiben. Mit knapp 2500 Produkten der Marken ROWE, IGAT, Petro-Canada, Valvoline und Tectyl sowie der Hausmarke PLM, jeweils in verschiedenen Gebindegrößen, ist der Schmierstoff für jeden Bedarf ab dem eigenen Lager in Dagmersellen vorrätig. Das umfangreiche Dienstleistungsprogramm sucht seinesgleichen – und in Sachen Geschwindigkeit und Flexibilität ist die

Petro-Lubricants unschlagbar. Alle Mitarbeiter sind verantwortungsbewusst und tragen dazu bei, dass die Kunden und Partner mit den vertriebenen Produkten und Dienstleistungen zufrieden sind und die Petro-Lubricants mit gutem Gewissen weiterempfehlen können. Die Petro-Lubricants pflegt mit ihrem Umfeld und der Öffentlichkeit eine aktive und innovative Partnerschaft. Mit den ihr zur Verfügung stehenden Mitteln stellt sie eine termin-, qualitäts- und preisgerechte Leistung sicher. Ihre gut geschulten Gebietsverkaufsleiter beraten vor Ort vollumfänglich in den jeweiligen Schmierstoffthemen.

PRODUKTE UND DIENSTLEISTUNGEN

Dank unserer Mehrmarkenstrategie decken wir ein breites Sortiment ab und sind in der Lage, vom High-End-Produkt bis hin ins mittlere Preissegment einen optimalen Produktemix anzubieten. Die Schmierstoffe der Marken ROWE, Petro-Canada, Valvoline, Tectyl und PLM können Sie in allen gängigen Gebinden direkt bei uns oder einem unserer Partner beziehen. Die Topprodukte mit den neuesten und aktuellsten Spezifikationen lagern wir in den Hauptgebinden in unserem Lager in der Schweiz. Dort führen wir im Schnitt rund 300'000 Liter, welche auf den nächsten Arbeitstag ausgeliefert werden können. Als erste Schmierstofffirma in der Schweiz beliefern wir zudem unsere Kunden mittels Offenlieferung. Dieses System ist ideal für Betriebe, welche pro Sorte einen Schmierstoffbedarf von 1500 Liter und mehr pro Jahr haben. Unser Zisternenfahrzeug mit 8 Kammern ist alle 3 Wochen in der ganzen Schweiz unterwegs – rund 400 Betriebe dürfen wir auf diese Art bereits beliefern. Dieses System bietet viele Vorteile: erhebliche Zeitersparnis, flexible Anlieferung, günstigere Literpreise dank Kostensenkungen und minimierte

Unfallgefahr sind nur einige davon. Mit unserem Entsorgungspartner bieten wir Ihnen die Möglichkeit, die Entsorgung der gebrauchten Produkte für Sie zu übernehmen. Wünschen Sie eine Unterstützung mit technischem Material, sind wir auch bei diesem Thema Ihr Ansprechpartner. Für Garagenbeschriftungen, Hebebühnen, Auswuchtmaschinen, Tankanlagen und vieles mehr erstellen wir für Sie gerne ein individuelles Finanzierungsmodell für eine optimale Lösung. Wir bieten Ihnen ausserdem die Möglichkeit, Ihre Schmierstoffe in Form von Private Labels zu beziehen. Mit unseren starken Herstellungspartnern im Rücken sind wir in der Lage, Ihre eigene Marke zu hervorragenden Konditionen produzieren zu lassen. Unsere Partner setzen auf uns – wir zeichnen uns durch eine kompetente Beratung, kurze Entscheidungswege, eine hohe Verfügbarkeit der Produkte, immer die neuesten Spezifikationen, Zuverlässigkeit und Flexibilität aus.

Werden auch Sie unser Partner!